



MARKETING & COMMUNICATION



Étude de Marché



Développement
commercial



Marketing &
Communication



Création & gestion
de société



Conseils aux
entrep

Nos atouts

- ▼ Une approche pragmatique qui vise à faire connaître votre entreprise mais aussi et surtout à développer votre portefeuille de clients et donc vos revenus
- ▼ Notre connaissance des différents niveaux de clients du marché luxembourgeois et de leurs attentes
- ▼ Une base de données de plusieurs milliers de contacts qui vous permet de cibler précisément les personnes et les sociétés que vous souhaitez toucher
- ▼ La gestion globale de votre événement est coordonnée et gérée par une seule personne de contact. C'est un gage de rapidité et d'efficacité

MARKETING & COMMUNICATION

Accélérez votre développement commercial en réalisant une approche marketing sur mesure :

www.yes-management.com

Pour nous, le marketing n'est pas une fin en soi. Il doit être considéré comme un outil au service de la vente et de la promotion de votre entreprise et de vos solutions.

Nous réfléchissons donc avec vous à la pertinence de votre

- ◆ projet et de vos attentes : Le positionnement de votre société
- ◆ Vos messages et vos réponses aux besoins du marché
- ◆ Vos cibles et le nombre d'interlocuteurs que vous souhaitez toucher
- ◆ Vos concurrents
- ◆ Vos différenciateurs

Nous analyserons aussi la meilleure approche

événementielle à mettre en place : Un événement, une

table ronde, une soirée de « networking », etc. Sans oublier les moyens que nous utiliserons pour toucher vos cibles : une invitation papier, un email, des appels téléphoniques. Et ce petit plus qui donnera envie au marché de venir faire votre connaissance.



Notre offre

Nous souhaitons vous proposer une démarche « end to end ». Cela signifie que nous prenons en charge la totalité de la mise en place de l'événement :

- ◆ Définition du thème
- ◆ Recherche du lieu idéal et proposition de formule incluant la restauration
- ◆ Création des supports d'invitation
- ◆ Mise en place d'une base de données ciblée et envoi des invitations
- ◆ Suivi : confirmation d'inscription, relance téléphonique et rappel 48 heures avant l'événement
- ◆ Présence le jour « j » : accueil des invités et remise des badges
- ◆ Remerciement et rédaction d'un rapport reprenant les coordonnées des invités mais aussi le cas échéant une première liste d'opportunités commerciales

Vous avez un seul interlocuteur qui gère la totalité de la démarche. Cela représente donc un gain de temps et d'efficacité.

Notre rémunération : un forfait « all inclusive »

Une rémunération au forfait qui vous permet de maîtriser vos coûts et votre investissement avec précision

Un « one-stop-shop »
polyvalent



- ▼ Design graphique & marketing
- ▼ Base de données ciblée
- ▼ Organisation & logistique
- ▼ Relances téléphoniques
- ▼ Gestion le jour-j
- ▼ Suivi après événement